



“Saab萨博陆上飞行秀” 让血液加速沸腾

□时报记者 俞冲杰 文/摄

上周六,今年杭州站的“Saab萨博陆上飞行秀”在浙大城市学院北操场准时上演。现场座无虚席,就连看台的过道上也没有放过,每个人脸上洋溢的笑容似乎是过节般地愉悦。去年,中国车迷和观众对于“飞行秀”显示出了超乎想象的热情,基本场场出现“一票难求”的局面。今年“飞行秀”再次登陆中国,这样连续两年在同一国家进行表演,在“Saab萨博陆上飞行秀”21年历史中非常罕见。

整场“飞行秀”历时一个多小时,由四个车手驾驶完全未经改装的Saab萨博表演了高速蛇形穿梭、高速蛇形对开、保险杠相连180度瞬间转向、360度快速旋转、原地烧胎、高速爆胎、两轮侧向驾驶等一系列只有在电影中才能见到的高难度动作,将“人车合一,贴地飞行”的驾乘理念诠释得淋漓尽致。看完这场精彩的表演,为四名车手高超的驾驶技术折服的同时,也看到了Saab萨博轿车在动力、操控性能



等方面的突出表现。

高速蛇形穿梭引爆现场气氛

在主持人拉长调的呼喊中,四辆Saab在战斗机背景板的映衬下,以雁型编队呼啸而来,开始了“飞行表演”。首先是蛇形穿梭,其实就是绕桩,大多数车辆也都会选择这种方式

展现车辆在高速状态下的稳定性以及优良的悬挂系统。但萨博却是四辆车鱼贯列队而行的高速绕桩,在时速70公里/小时的速度下,每辆车的间距基本不超过10厘米。现场立刻尖叫声、掌声融为一体。要做到如此高难度的动作,除了驾驶者超人的技艺以外,更大的功劳应归功于萨博独创的ReAxs后轮随转系统,这也是萨博93运动型轿车底盘设计的亮点之一。

原地烧胎现高潮

所谓原地烧胎,就是引擎空转,让轮胎与地面发生剧烈的摩擦。在表演这个项目时,三辆Saab萨博围在一起,烧胎制造出浓烈的烟雾,再配合轮胎的呼啸声,给观众带来了强烈的视觉、听觉冲击,而刺鼻的硝烟、浓重的橡胶味更使现场观众陷入疯狂的状态,此时呼喊声、掌声已经把引擎的轰鸣声完全的淹没,现场几乎已经没有人坐着看表演了,袭人的声浪已经让人热血沸腾,异常亢奋,忘乎所以,整场“飞行秀”就这样的高潮中结束。

重点发布

关键词:吉利首航杭州湾

明天,杭州湾跨海大桥首次通车,80辆吉利远景将带着数亿中国人的心愿,首航在杭州湾大桥上,见证这一重要历史时刻。选择让自主品牌吉利远景在这一举世瞩目的时刻作为指定礼仪车型进行首航,因为“它们都来源浙江,一个是由中国人自行设计、自行投资、自行建造的跨海大桥;另一个是中国人自主研发、自主创新、拥有完全自主知识产权的自主品牌汽车,两者都让我们看到了浙江改革开放30年来经济社会发展的成就,感受到了浙江人敢为人先、创业创新的风采。”

关键词:马术与车

4月26日,浙江辰通汽车举办的“浙江辰通2008chrysler马术尊享会”在太清宫的大唐骏马苑举行,克莱斯勒和JEEP车主、广发银行的VIP客户以及马术俱乐部的高级会员等150余人参加了活动。

关键词:致胜试驾

日前,由长安福特汽车举办的福特蒙迪欧致胜“精准驾驭 掌控精彩”试乘试驾活动在杭州汽车城举行,浙江万国、美福、康众、福通四家4S店的三百多位意向客户参加了激情试驾,有客户被致胜魅力打动,当场下单。

关键词:免费停车

五一期间,位于西溪湿地公园正对面的广州本田汽车顺天4S店推出一项新措施:五一期间,将为社会公众提供100个免费停车位,以帮助政府共同缓解西溪湿地停车难的问题。

关键词:油耗大赛

日前,江淮汽车以“省油任我行,挑战节油无限”为主题,举办了瑞风、瑞鹰节油群英会的杭州站比赛活动。共有瑞风和瑞鹰的4个车型,16名车主参与,比赛路线全长100公里。最终,瑞风2.0的节油冠军是浙A.97C78车主,百公里油耗6.2L,瑞风2.4的节油冠军是6.3L,瑞鹰2.0的冠军油耗是5.3L,瑞鹰2.4的冠军是6.2L。

关键词:逍客安全

东风日产2008年度重要战略车型——逍客(Qashqai)系列新车高调上市,并作为拳头产品挑起了东风日产的销售大梁。

作为中国第一款真正意义上的高性能跨界车,逍客的致胜法宝在于此前创造了欧洲Euro-NCAP历史上安全碰撞测试最高的成年乘员保护成绩——36.83分,荣获五星级评价。这也是10年来,Euro-NCAP正面碰撞测试的最高得分纪录。

关键词:2008款尊驰骏捷

华晨汽车近日再出大手笔,增配升级后的全新08款中华尊驰、骏捷将正式推向市场。据悉,2008款中华尊驰、骏捷共有1.6L、1.8L、2.0L和1.8T四种排量,作为2008款的主打产品,尊驰1.8T车型和骏捷1.6L增加或改进的项目总计达到38项,新增配置价值高达近万元。其中,2008款尊驰增配升级创下商务价值典范,在设计 and 配置上,都迎合了现代商务人士对高科技、高智能驾乘享受的追求;2008款“小宝马”骏捷以全黑内饰彰显家轿动感风尚。据称,由于改进增配的价值高达近万元,2008款中华尊驰、骏捷价格可能上调8000元左右

关键词:巡展

4月26日-27日,由中国汽车工程学会、新华社开展的“2007年度最满意汽车全国巡展”亮相杭州汽车城。

本次参展车型包括荣获“最满意自主品牌奖”荣威750,获得“最满意新车奖”的一汽-大众的迈腾,位列“最满意销售售后服务奖”前三甲的一汽-大众奥迪、华晨宝马、东风本田等。

关键词:奔驰高尔夫

4月25日,之信杯首届高尔夫球邀请赛在杭州西湖高尔夫乡村俱乐部(杭州之江大道)隆重开赛。同时,位于下沙大道的浙江之信奔驰获得了2007年度北京奔驰销售完成率华东区第一和团队进步最快奖。

关键词:金钥匙

上周,位于石祥路的浙江金钥匙汽车有限公司开业,设有新车销售、旧车交易、保养维护等服务项目,在杭州市区拥有近20家连锁网点。

梦想操场

□时报记者 孔繁竞 文/摄

“梦想操场”再度启程 桐庐凤山小学获赠全套体育器材



上周五,由浙江省青少年发展基金会与浙江卫视少儿频道和青年时报共同主办的“梦想操场”再次启程。桐庐县方埠镇凤山小学成为了继溪流希望小学之后的第二个幸运儿。

杭州视通广告设计有限公司捐赠的全套体育器材,在简短的捐赠仪式后全部安放到位。此外,一份特殊的蛋糕礼盒被分发了给每一个孩子,象征友谊和关爱的足球架也在孩子们和捐赠代表的齐心协力下稳稳立起。

凤山小学地处桐庐县方埠镇山区深处,从杭州来的爱心车队从桐庐县城下高速后,仍然需要行驶近一个小时才能到达学校。从高速公路到水泥省道,从县城马路到郊区公路,从水泥村道到仅能容纳一车通过的石子路,对山区孩子们的关爱始终坚毅前行。

凤山小学的校舍与教学设施相对较为落后,与溪流希望小学相比,缺少外界资助的凤山小学校舍陈旧,年久失修。在泥地操场上,水泥乒乓球台和师生自己动手挖掘的跳远沙坑是触目所及能看到的全部体育器材。由梦想操场捐赠的崭新



的篮球架、乒乓球台和足球门被搬进操场后,显得特别抢眼,孩子们很快就抢着在这些新器材上玩开了。

但是,一份特殊的礼物还将给孩子们带来更多的惊喜。杭州视通广告设计有限公司执行董事罗琪女士特别定制了一批蛋糕礼盒,在铁盒上印着的照片都是来自贫困山区学校的真实学习生活。

这批蛋糕礼盒同期已经在杭州市区的某品牌蛋糕店销售,希望通过这样的方法唤起公众对山区贫困学校的关注。而蛋糕盒上的“模特”,就是凤山小学的全体师生们。孩子们每人都收到了这盒精美的蛋糕。

现场捐赠仪式由桐庐团县委书记李鹏主持。仪式上,浙江卫视少儿频道冯钟鸣总监、青基会张春燕副秘书长及杭州视通广告设计有限公司执行董事罗琪女士先后发言,寄予孩子们每天都能健康生活、快乐运动的希望。学生代表发言表示,自己一定不会辜负这份关爱,将来一定会刻苦学习,锻炼身体,长大后报效祖国。

前车之鉴 百优卡品牌故事

□时报记者 俞冲杰

百优卡“百场·百个社区·评估近在身边”活动悄然开幕 汽车生活顾问来到你的身边

一直致力于做广大车主身边汽车生活顾问的百优卡二手车,从今年4月开始了“百场·百个社区·评估近在身边”的大型活动,百优卡二手车将先后走进杭州一百个社区,为广大车友评估爱车,整个活动将持续半年之久。

百优卡二手车的汪久康总经理表示,“我们推出此项活动,希望不仅能服务社会,回报社会,还希望能规范二手车市场的评估流程,推广先进评估体系;为了让更多的朋友在家门口就能享受国际化服务。”

目前,百优卡已在沁园、东新园、颐景园、府苑新村、施家花园、稻香园、大关南苑、大关东苑等小区开展了免费评估活动。本阶段小区免费评估活动将持续至10月份,欢迎广大客户朋友前来参与。4月的一个周末,在这风和日丽的春天,百优

卡专业评估组来到了这闹中取静的沁园社区开展免费评估活动。他们是来收车的,或者是来卖车的?这几位20出头的年轻人真的懂车么?车主朱小姐带着这些问题来到了评估现场。

百优卡的评估师进行了热情的接待,朱小姐有辆雪佛兰SPARK,想换新车,打算把SPARK转给朋友,但一直忙于工作,没时间去了解一些细节上的问题。她刚开始考虑一个价格问题,自己车比较新,价格低了,自己舍不得,价格高了,又怕影响朋友间的感情,也是抱着试试看的心里,向百优卡询价。

看车时,由于评估师看的内容比较全面,按统一流程一步步进行,正值午饭时间,朱小姐显得有些不耐烦,“你只要随便看下就可以了,大概给我一个价格”。评估师刚看完车门,问:“朱小姐,这

门内是否有配件更换过?”朱小姐迟疑了下:“这也能看出来么?”经过评估师一番讲解后,朱小姐便很有兴趣让他继续看下去,因为评估师的专业深深吸引了朱小姐的好奇,此时的朱小姐便很想知道自己的车到底能卖到多少钱。

评估完以后,评估师本着对客户负责的态度,没有对朱小姐进行报价,因为个人的经验,那毕竟是个人的,并耐心地讲,价格会有更专业的定价中心来定,可能需要朱小姐等一会,然后为朱小姐讲解了关于汽车买卖过户的种种手续过程问题,以及把车子转让给各种人群的利弊分析……朱小姐听完分析后,结合自己的实际情况,决定把车卖给百优卡,签合同后当场拿到了车款,并在第二天就过户了,事后朱小姐表示非常感谢。