

阿里巴巴每个人为何能很有钱

马云:天天想什么会让公司“患癌”



【青春印记】

中国互联网行业的先锋人物,“全球电子商务教父”,2001年被世界经济论坛选为“全球青年领袖”,2004年被中国中央电视台选为“年度十大经济人物”之一,2005年被美国财富杂志评为“亚洲最具权力的25名商人”之一,2007品牌中国年度人物特别荣誉奖。

马云,这个在资本市场和互联网界同样响当当的名字,无论是媒体还是研究者,总爱千方百计地把他找出来,加以溢美和分析,并乐此不疲。

而马云总是很冷静:“你看来很好的时候,往往是灾难来的时候。一个公司的领导者,一定要明白,什么东西会变成癌症,所以要不断地体检,不断地反思。我天天想,什么东西会阻碍公司变成癌症。”日前出席在深圳举办的网商论坛时,马云如是说。

□时报记者 向红英

去年,阿里巴巴赴港上市,刷新了多项港股纪录,一夜间,从阿里巴巴公司涌出大堆的年轻富豪,堪称互联网界的年度神话。马云亦由此声名大噪,就连上海市政府也不得不感叹:“上海为什么出不了马云?”

马云,是中国电子商务全面崛起的行业大旗,他带着阿里巴巴这一龙头品牌,逐渐国际化。

不可避免地成为公众焦点

2007年7月某日,阿里巴巴集团年会上,董事局主席马云对内宣布:旗下的B2B业务已正式启动上市程序。

两个月后,马云在第四届中国网商大会上演讲时首次对外宣称“阿里巴巴的每个人,很快都会很有钱”,这句暗含上市进展顺利的话,瞬间见诸报端。

在随后到来的10月,马云和阿里巴巴不可避免地成为公众焦点。

全球路演每天仅10分钟

10月4日,阿里巴巴通过香港交易所的上市聆讯。

10月15日,马云带领一班人马在港路演,并由此拉开全球路演的序幕。

港岛香格里拉作为路演首发站,那一天,马云笑容满面——招股书初稿显示,“1688.HK”,这一吉祥数字被他拿到手。

招股书还显示,高盛、摩根士丹利为上市联合保荐人,承销商则还包括德意志银行、花旗、CLSA、中银国际、Pacific Crest证券。工商银行也出现在阿里巴巴的基础投资者名单当中。

美国东部时间10月19日凌晨两点,马云和他的路演团队抵达纽约,开始欧美市场路演。

气定神闲的马云说:“那两天打了一场球,看了一场电影,逛了一个展览馆,每天只花十分钟时间演讲。”

10月22日,马云飞回香港召开上市公开发售说明会,宣称本次上市将总计发售亿股股份,还授予国际承销商超额配售权。4天后的数据显示,其面向机构投资者的国

际配售已经获得超过13950亿港元的认购,相当于186倍的超额认购。

用网络帮助“中国制造”

2007年11月5日,阿里巴巴上市的前一天,身着淡蓝色衬衫的马云,在美国直播节目里口若悬河。他对主持人说,互联网是一种改变人改变世界的东西,在未来,全球可能出现三个最强大的、在互联网力量影响下的经济实体,中国必定是其中之一。

那一刻,他的严肃面容是如此意味深长。就像他后来说的:“我们发现大量的企业,因为贸易顺差、逆差和美国次贷危机的关系,从外贸加工走向内贸,我们准备在这方面帮助企业。”

用网络帮助“中国制造”寻找国际市场,这是马云目前最现实梦想。

就在同一天,马云赶赴台湾,参加在台举行的全球商业领袖峰会。他与郭台铭间的会

面,使得业界和媒体派生出双方合作的各种猜想。马云并未透露是否合作,但他明确表示,“郭台铭先生对制造业的理解,加上我们对信息流的理解”,合作只是时间问题。

11月6日,阿里巴巴正式在香港联交所挂牌上市。随后的统计显示,阿里巴巴上市所破的港股纪录有:近年来香港联交所上市融资额的最高纪录、香港历史上IPO认购冻结资金金额的最高纪录、香港历史上首日上市飙升幅度的最高纪录。

他的成功加速行业内动

同年12月18日,由品牌中国产业联盟等主办的“2007品牌中国年度人物颁奖盛典”在中国人民大学举行。这场主题为“2007,谁为中国赢得全球尊敬”的评选中,马云因其为中国品牌做出的卓越贡献及个人魅力和影响力,摘得特别荣誉奖。

获奖理由说:马云领导的全球电子商务第一品牌成功问鼎香港新股王,成为中国最大的互联网公司。他笑傲江湖,但很谦卑,他说:“我是一个英语老师。”

中国电子商务的发展,打满马云的标签。

今年3月,杭州市市长蔡奇在一次行业会议上说:“杭州正在打造的中国电子商务之都,是由阿里巴巴的马云先生提出来的,并很快得到政府和业界人士的高度赞同和积极推进。”

电子商务企业大举涌入杭州,与阿里巴巴的巨大成功不无关系。业界指出,在马云等一批行业领袖的推动下,浙江将当仁不让地成为中国互联网第三浪的发展重地。

【青春接力】

马云的传奇在于把事业当作终极梦想。

去年11月,马云在媒体采访时不经意表示:“未来一年内将不再接受媒体专访。”他说,中国电子商务还处于初级阶段,未来3到5年内都还是起步阶段,阿里巴巴接下来要埋头苦干、低调做事,而马云也一样。

专注做事、低调做人,马云的传奇,是每个年轻人可以靠近的。



时报记者 谢有定 摄

“80后”美丽畲乡女孩为何回到山村

蓝晓娟:帮助身边乡亲更有价值

□时报记者 郭广丰

她与众不同的选择,与小小时的生活环境有着很大关系。

蓝晓娟父亲,在丽水市景宁畲族自治县张庄村连续12年担任村党支部书记,她家兼作村委办公室。蓝晓娟耳濡目染,乐于助人,关心村里的事,她为村小学义务代过课。

村里电话少,蓝晓娟家的电话成了村民“公用电话”,她是义务的传话人。有时,一天要叫五六趟,远的有一里路。

成为最年轻的村官

卫校毕业回到家乡,她成了父亲的左右手,帮助起草文稿,通知村干部开会等。她曾两届当选村团支部书记、三届县团代表、市首届团代表,并于2003年加入党组织。

2005年初,村“两委”换届,父亲蓝厚明因在县城打工时间较多,提出辞去村支书职务。年方24岁的畲族女青年蓝晓娟参选,在选举中公众信譽度很高。

33位候选人中,她得票最高。紧接着,她被村里全体党员推选为党支部书记,成为全县最年轻的村党支部书记,成为当地有名的大中专学生村官。

把建公路作为第一位工作

2006年4月11日晚上10点多,劳累了一天的乡亲们大多入睡。

蓝晓娟听到窗外山风呼啸,意识到可能有灾情,马上联系其他党员,顶着风雨,打着手电,挨家挨户察看危房,劝说组织群众连夜转移。风雨的破坏力很大,但由于群众转移及时,安全得到保障。

蓝晓娟上任后,第一件事是发动群众开建康庄公路。

附近5个村子的村民积极性不高,她发动张庄村村民带头,但部分群众有畏难情绪,她就一户一户走访说服。

资金缺乏也没有难倒她,山林、田地、房产等政策性很强的农村工作,也没有难倒她。

2005年10月,一条长10.8公里的康庄公路,从大山外通到村里,沿途5个畲族行政村3300多人受益。

发展了新产业 村民富了

村里接着开通了自来水,家家户户建起沼气池,改栏改厕,村庄面貌大变。而在村财政上实行最严格的民主管理,精打细算,一分

钱掰作两半花。

以前,张庄村的村民对种植高山蔬菜一直心存疑虑,品种、技术、销路等都存在问题,效益低下。

蓝晓娟自己去进行市场调查,开动员大会,帮助种植大户,引来技术员指导,拓宽销售渠道,办法越来越多,群众的积极性越来越高。

张庄村选择种植高山小尖椒、杨梅,还成立畲乡高山蔬菜合作社,为村民提供生产技术、市场营销等一条龙服务。张庄村小尖椒、茄子等高山蔬菜已达300多亩,年产值60万元。

“一亩地至少能产1000公斤小辣椒,每公斤能卖一元四角,加上村里和合作社给的每公斤八毛钱补贴,我每年光种小辣椒就有8000多元收入,这是以前想都不敢想的。”曾经的困难户蓝厚青说。

在张庄村带动下,邻近5个村建成了1500多亩高山蔬菜基地,大家都富了起来。

【青春接力】

农民需要做的事情其实很多,年轻人越来越少,农村特别需要有知识的年轻人。

蓝晓娟对记者说:“农村非常需要我们这些有知识、有理想的青年,同时,农村天地很广阔,农村大有可为,我觉得这很有意义,很有价值,我希望广大有志青年可以把人生坐标放在农村,耕耘天地间!”



【青春印记】

蓝晓娟今年27岁,丽水市景宁畲族自治县人。

卫校毕业后,毅然选择回到远离县城的大山深处的家乡张庄村。24岁时当选为村党支部书记,在这个人口只有603人的小山村,她带领乡亲修公路,建高山蔬菜合作社,帮助乡亲们过上好日子,实现人生价值。

她说:“我土生土长在畲村,我想帮助乡亲们过上好日子。”

2006年7月1日,蓝晓娟被省委授予优秀共产党员称号;2007年,她光荣地当选为中国共产党第十七次全国代表大会代表、第十二届中国杰出青年农民。她是2007年我省唯一获得“中国杰出青年”农民的少数民族代表。