

■时报·元通“网络标车”现场

二手车经纪公司出标价奇高有道理 他们背后是全国的市场

81779966继续征集卖车读者 欢迎参与网络标车

酷暑炎炎,任何人都不愿意在太阳底下多待,哪怕就一秒钟,这对传统面对面二手车交易方式的影响很大。但是,现在却出现了一片阴凉交易场所,不再需要汗流浹背地卖车,不再需要口干舌燥地还价,不再需要为了繁琐的交易手续而奔波。这就是网络标车,如果现在你想要出售自己的爱车,你只需坐在清凉的空调房里,轻点鼠标,你爱车的交易价格就会在屏幕上显示,轻松享受网络卖车的便利。

□时报记者 俞冲杰 文/摄



红色POLO—路飘红

这辆2007年1月上牌的1.4L手动挡POLO,夺目的红色油漆,一进入标车区,就注定它会成为一辆不平凡的车。刚好一年半的车,只有20000公里的里程,全车周身没有任何碰撞,只是在保险杠左右侧有两处小擦痕;内饰崭新如初,真皮磨损程度很低,唯一的遗憾是点烟器遗失;发动机工作正常,表面无渗油。车况非常良好,综合目前的行情分析,价格在7.5万元到7.8万元。”时报特约评估师察看车况后说明。

红色POLO车的网络标价也是一路走高,很快爬升到第一个高点7.6万元。随后的出价都在这个价格以下,半个小时后,价格还是没有改变,正当车主着急时,7.8万元直接把车价拉起来。这时车主郑先生喃喃道,超过这个价,我就卖了。”果然,在截标前一分钟,一个8万元和8.01万元的出价,牢牢把这辆红色POLO的价格定在8万元以上。

经销商价格超客户

这个价格估计已经是直接客户的出价了,一般经销商吃不消出这样的价格的。”评估师看了价格后分析。

本次活动持续火热进行,车辆随到随标,时间灵活,效率极高。有售车意向的朋友们,可以随时拨打时报热线81779966、88015358咨询、报名。

车主郑先生非常高兴,这个价格我已经非常满意了。”但是出乎意料的是,推门而入的是元通二手车市场内其中一家经纪公司的经理。这个价格你吃得消吗?难道已经有直接下家了?”评估师满脸疑惑。这位经理大拇指往上一翘,“下家当然有,但不是杭州本地买家,是外地的经销商。他们专做POLO,所以这个价格可以说是全国最高的。”

我以前一直认为,二手车中介的价格肯定高不到哪里去。现在知道了,原来中介的价格可以这么高的。”郑先生要重新估量二手车经纪公司了。那是,你知道吗,我们背后是全国整个市场!”这时这位经理非常自豪。

小俞点评:网络标车这种方式在天气炎热的夏天,优势体现得就非常明显了,卖家可以避免在太阳底下暴晒和买家之间的正面接触,只需要坐在办公室里享受空调,轻点鼠标交易就可以轻松完成。

而在传统人眼里,二手车经纪公司的出价肯定要低于直接客户,因为他们必须要给自己留出利润空间。但现在已经不同,二手车在全国范围内的大流通已经初具雏形,任何一个二手车价值洼地都不会被遗漏,二手车的价值将更充分地体现。

■二手车吧·淘车找小俞

热线电话:81779966

时报二手车版面自开张以来,连续推出过不少活动、交易,促成了很多起读者爱车的成交故事。随着二手车市的成熟,我们愿意以百分之百为人民服务的精神,帮助读者将爱车交易进行得更清楚、更轻松、更快乐。

想要购车的朋友拨打元通二手车精品展示区电话:88282770;了解新旧置换、购车等方面的情况,车辆过户、转籍可以拨打:88015358。

想买什么样的二手车?想知道怎样才能快速卖掉你的车?欢迎你来找时报的小俞。热线电话:81779966(每周一至周五,上午9点至下午5点),QQ:18062869。

本期评估师:倪虹敏



别克GL8

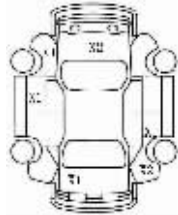
基本信息:2002年2月上牌,蓝色,行驶里程98512公里,3.0排量。

车辆配置:自动挡,手动空调,真皮座椅,气囊,铝轮毂,ABS,CD。

费用情况:年检到2009年2月,保险到2008年12月,养路费到2008年12月。

检查情况:该车水箱上支架变形,车身部分油漆脱落,事故等级为“A”级,车身外观评价为2.5分;机械:发动机工作正常,评2分;内饰:真皮有轻微褶皱,评1.5分;综合评分为6分,综合行驶里程与上牌时间,该车评级为6级。

评估价格:综合行驶里程与上牌时间条件,目前给出交易参考价格为11.38万元。



雅阁

基本信息:2004年12月上牌,黑色,行驶里程142300公里,2.4排量。

车辆配置:自动挡,自动空调,真皮座椅,气囊,天窗,ABS,CD。

费用情况:年检到2008年12月,保险到2008年12月,养路费到2008年12月。

检查结论:该车部分油漆脱落,对车事故评价为“无”,车身为3分,机械为2分,内饰为1.5分。

综合:总分为6.5分,综合行驶里程与上牌时间条件,该车评价为6.5级,给出交易参考价格为15.28万元。



高尔夫

基本信息:2003年7月上牌,白色,行驶里程为68000公里,2.0排量。

车辆配置:自动挡,自动空调,真皮座椅,气囊,天窗,ABS,CD。

费用情况:年检到2008年7月,养路费到2008年12月,保险到2008年7月。

检查结论:该车部分油漆脱落,真皮有褶皱,对车事故评价为“无”,车身为3分,机械3分,内饰1分。

综合:总分为7分,综合行驶里程与上牌时间条件,该车评价为7级,目前给出交易价格为7.90万元。

元通检查标准简介:

元通二手车检查评估标准”是元通集团借鉴、参考了先进国家二手车检查体系并结合本地市场特点后制定的一套标准化、流程化的二手车检查方法。主要检查对象为小型车(9座以下乘用车),以统一标准对二手车的事故、车身及外观、机械、内饰及配置四方面进行评价并给出相应评分,在事故评价上以“无”“A级”(一般事故情况)“B级”(严重事故情况)三种情况来区分,在汇总四方面评分并结合其他因素后给出车辆总体等级,车辆总体评估等级分为9、8、7、6.5、6、5.5、5、4、3、2共十个级别,其中9分为最佳车况、2分为最差。

■二手车市论英雄

□时报记者 俞冲杰 文/摄

“二手车市论英雄”我们已经推出了六期,分别介绍了奥通二手车、上海大众二手车、斯柯达二手车、中古二手车和百优卡二手车等,本期我们隆重推出另一种二手车信息提供商,专业二手车网站——淘淘车网。

在群雄逐鹿的二手车市场上,谁掌握二手车的信息,谁就是市场的主宰。而信息时代的今天,网络的力量会越来越受到重视,人们也越来越习惯于使用网络来寻找自己需要的信息,专业二手车信息的网站为大家带来了购车的捷径。本期为大家介绍的就是一个为读者买卖车辆提供便捷服务的二手车专业网站。

打造杭州汽车后服务市场门户



诸侯:淘淘车网(www.taotaocar.com)
统帅:淘淘车网CEO汪卫东

“军队”背景

中国的二手车行业目前刚刚起步,据2007年数据统计,国内二手车的交易量大概是新车的1/3,而成熟国家的二手车交易量一般都是新车销量的2-3倍,发展潜力非常巨大。目前,国内二手车行业的不规范,信息不对称、管理混乱等因素大大制约了二手车行业的健康发展。成立于2007年10月的淘淘车网(www.taotaocar.com)是免费的二手车交易平台,致力于建立一个透明、诚信、规范的二手车行业而努力,从公司成立推出第一版网站到2008年6月全新升级改版,淘淘都力求以真实的信息、简单的界面、专业的服务为买卖双方提供专业服务,力求解决买卖双

方信息的不对称,二手车交易中的诚信问题。

“一统”计划

淘淘车网结合电子商务技术及二手车专业知识,为买卖双方提供简洁、专业、全面的信息平台,让买方找到满意车,让卖方卖超值价:

一、提供在线及电话评估咨询。依托淘淘车网二手车数据库的强大支持及淘淘评估师对市场行情的判断,提供准确、全面的评估资讯。淘淘车网还会在网上定期发布杭州二手车行情参考手册。

二、严格的信息审核机制。淘淘会对每辆发布到网上的车辆信息通过电话或网络进行严格审核。

三、淘淘车网构架人性化。在设计上力求界面简单、发布快捷、搜索强大、功能全面,让买卖双方都能容易地找到有价值的信息。

淘淘车网同时还提供杭州汽车驾校,汽车租赁,汽车保险,汽车修理,汽车用品等相关的企业、服务信息等实用大全,成为汽车私人顾问,满足车主全面需求,打造杭州汽车后服务行业的门户。

“一统”核心

目前很多二手车网站上的信息可信度不高,而且淘淘车网最主要的优势就是车辆信息真实,当然还有简洁的界面、强大的搜索、专业的支持、为客户创造价值等其他优势,为二手车行业的规范健康发展提供一份力量。以全面的信息、多方位的资讯、周到的服务,打造杭州汽车后服务市场门户。