

# 汇聚青春力量 助推转型升级

## 省青企协签订70亿授信贷款支持青年企业家

### 浙企突围(六)

**时报讯** 昨天,以“汇聚青春力量、助推转型升级”为主题的浙江省青年企业家研讨会在杭州召开。面对中小企业融资难、原材料价格上涨、人力成本增加等实际困难,数十名知名青年企业家发出了来自企业一线最真实的呼声。研讨会由共青团浙江省委、省青年企业家协会主办,奥康集团承办,青年时报、杭州市青年企业家协会协办。

此次研讨会是贯彻落实省委深化和拓展“树新形象、创新业绩”主题教育实践活动要求,开展的一次专题恳谈会,旨在帮助青年企

业家分析当前企业面临的实际困难和现状,增强应对当前形势的能力,争做推动经济转型升级的生力军,同时也为政府有关部门优化企业发展环境提供建议依据。浙江大学发展委员会主席张浚生、团省委书记鲁俊、省科技厅厅长蒋泰维、省外经贸厅厅长金永辉、省经贸委副主任凌云、省银监局副局长韩沂、团省委副书记省青年企业家协会会长周柳军等领导以及浙江大学姚先国、吴晓波等知名专家参加了会议。

研讨会上,来自我省各地100余名知名青年企业家与各政府职能厅局、金融机构负责人、知名专

家学者互动对话。

针对当前中小企业面临的银根紧缩、融资难这一迫切问题,省青年企业家协会与中国建设银行浙江省分行、华夏银行杭州分行和中国邮政储蓄银行浙江分行三家金融机构签订了银企战略合作协议。三银行为青企协会会员企业提供了70亿元额度的授信贷款支持,用于会员单位生产经营、项目建设等用途。其中,中国建设银行浙江省分行每年为会员企业提供50亿的授信贷款,华夏银行杭州分行和中国邮政储蓄银行浙江分行每年分别为会员企业提供10个亿的授信贷款。

省青年企业家协会表示,将认真调查研究当前企业家面临的困难和问题,积极做好向政府有关部门的建言献策工作;积极运用“浙江青年创业创新基金”、创业导师团等资源帮助中小企业解决发展难题;通过各种培训、交流、研讨等平台,提升青年企业家的创新素质、责任意识、国际视野和规则意识,增强他们应对挑战、战胜危机的能力。

活动期间,还召开了当前经济形势发展报告会和2008浙江省青年企业家协会会长办公会议。

### ■主题报告

## 亏损没有想象中严重 关键是转变观念

**时报讯** 浙江中小企业遭遇现金流困境时,宏观政策如何伸出援手?为什么说当前是浙江企业转型升级的好机会?浙江企业还需要多长时间才能够成功突围?

昨天上午,在“汇聚青春力量、助推转型升级——当前经济形势发展报告会”上,浙江省经贸委副主任凌云用了两个小时分析当前国际国内形势及浙江企业的出路,并从企业环境、货币政策、能源供应、贸易摩擦、社会稳定等五个热点问题,为与会的数百名青年企业家们作了科学预警。

### 政府努力争取贷款额度

“当前浙江经济总体上平稳发展!”凌云以一组数据分析说,今年上半年浙江GDP增长了11.4%,高于全国1个百分点;而财政收入增长23.5%,工业增加值12.2%,利润总额增长15.8%,这些指标都保持了两位数的增长,处于一种平稳发展的态势。

凌云并不讳言浙江企业的亏损程度,上半年的数据是亏损面为19%,比去年同期缩小,但亏损额达102亿,同比增长60.9%。为什么亏损面缩小了,而亏损额反而大了?凌云介绍,这说明有大企业亏损了。换句话说,上半年浙江中小企业的亏损没有人们想象中的严重。

从长期来看,从紧货币政策是不会变的!”凌云分析,国家宏观调控目标从“双防”微调为“一保一控”,即保经济平稳增长,控通货膨胀,这是从稳定政策的角度考虑的,较长时期政策面上不会有太大变化。可能会发几个点球,即在点上有一些变化。”

事实上,今年上半年银行给浙江的信贷规模比年初预计的有所增加,其授信额度高达578亿,但部分中小企业仍然感觉现金流吃紧。凌云认为,这是银行对企业“有授信规模,没有贷款额度”,片面扩大授信规模所致。目前,浙江有关部门正与银监会沟通,希望争取更多的贷款额度。

凌云对浙江企业未来的形势保持谨慎乐观的态度。他认为,国内的汶川地震、奥运会等影响经济的因素与浙江的关系均不大,而国际市场的发展变化对浙江经济有着制约作用,预计美国经济在明年第一季度好转,因而浙江外向型企业还需求过一年左右的困难期。

### 推动企业转变发展观念

凌云对国家经济政策和发展态势的判断,获得在场青年企业家的广泛认同。

凌云表示,人民币升值是一个非常长远的趋势,因而外向型企业应重视汇率的变化;对于传统制造业的企业,节能减排的问题是无论如何也回避不了,不转型升级只有死路一条;油价上涨,能源供应趋紧,企业成本上升短期无法改变;只要我国的顺差长期存在,贸易摩擦就会长期存在。

因而,不管企业面临的是资金链断裂的风险,原材料飙升的压力,还是新《劳动合同法》实施后人力成本高速增长,要解决的核心问题仍是企业自身转型升级,即如何转变发展观念,提升企业竞争力;如何推动品牌建设,加大产品附加值等。

当前浙江企业要渡过难关,观念问题非常重要。你想不到肯定做不到,想得到也不一定做得到。但你想到了,做便是一个演绎的过程。即从目标出发,细分问题,一个一个地解决。而不是从条件出发。从条件出发,到处都是困难。

“自主创新是现代产业发展的动力,是现代企业进步的源泉。”凌云如是说。



- 当前企业发展的核心任务就是转型,包括思想认识、战略发展、运营模式和竞争机制。
- 现在最大的问题是企业家的信心,政府应帮助外向型企业提升对国际市场的把握能力。
- 传统制造业在宏观调控下得以生存的法宝,在于核心技术的突破和精密科技质的提升。
- 靠政策和补贴生存,解决不了根本性问题,企业的出路关键在于自身的造血功能提高。

昨日青年浙商“圆桌研讨会”上,中国奥康集团有限公司董事长王振滔、西子联合控股有限公司总裁陈夏鑫、浙江卡森国际控股有限公司董事局主席朱张金、新光控股集团有限公司董事长周晓光、浙江省电信有限公司副总经理浦德松、杭州恒生电子集团有限公司董事长彭政纲等青年企业家,围绕当前企业面临的困难和应对举措、意见建议等方面展开了热烈发言,与会专家学者作了针对性点评,相关职能部门领导进行了政策性指导,大家对携手共克时艰、推动转型升级形成了共识。

## 青年浙商“圆桌会” 共商突围良策

### 融资难： 不是缺钱而是成本太高

企业资金链绷紧,而银行却信贷紧缩。比如有有的企业贷款5000万,可还贷利率也要2000多万,也就是说企业背着贷款在给银行打工。”新光控股集团董事长周晓光说,现在企业所谈的融资难指的不仅仅只是融不到资,甚至是融资成本过高;这在某种程度上就是金融界对企业没有信心,浙商要突围,金融机构首先要相信企业,要有和企业共克难关的信念。

浙江省银监局副局长韩沂很坦诚地诠释了目前局面:金融机构资源配置确实存在部分不合理现象。他说,浙江目前存贷比率高达84%(存贷比率正常不可超过75%);浙江经济总量是全国第四,而贷款额却排在全国第二位。按目前趋势发展,明年浙江将成为“中国第一信贷大省”;融资难,金融机构要努力做出整改方案,现在在外浙商也应将在省外的热钱送回来。

事实上,资金链出现问题的企业很大一部分是劳动密集型的传统制造加工类企业,同时这些企业原本多以出口贸易为主,“价廉”是此类企业的最大优势。换言之,这些企业所从事的是第一和第二产业。与会的企业中也有不缺资金的。杭州恒生电子集团董事长彭政纲说:恒生从事的是IT行业,我们没有贷款。”随后,浙大盘石董事长田宁、浙江天搜科技股份有限公司总裁石高涛等从事高新技术产业的企业家都纷纷表示,目前浙江的第三产业,即以高新技术为主的企业尚未卷入融资难的逆境中。而或许这也是企业转型的方向之一。

### 高成本： 不同见解得出不同结论

高成本,不仅仅只是摆在制造加工型企业面前的困难,高新技术产业型和服务型企业同样存在这个问题。与会青年企业家表示,除了新《劳动合同法》的因素,还有物价上涨等其他外部因素,今年劳动力成本的增幅达25%~30%以上。如星光集团的劳动力成本今年上半年上涨25%左右,对传统制造业企业来说“廉价劳动力”的优势似乎已经不存在。

但是针对劳动力成本增加,专家们却有不同见解。浙江大学公共管理学院院长姚先国教授说:劳动力成本提高,正是企业加快积累人力资源的最好时机;有能力的企业要抓住时机吸引、留住人才。”姚教授表示,虽然越南、柬埔寨等地劳动力相当廉价,但是有数据显示中国传统制造业中生产第一线上工人大都受过技校以上培训,也就是说中国具有高素质的却相对廉价的劳动力,未来中国的劳动力市场仍具有很强的竞争力。

此外,制造业深刻感受到的是原材料的涨价。海宁蒙努集团总经理邹格兵说,原材料40%以上的涨幅使得企业受到很大的成本压力;只有研发高附加值产品才能真正摆脱成本束缚。来自宁波的广博集团董事长王君平说,对于像他们这样出口占60%的文具生产企业来说,出口退税调整确实影响很大。抵御困局的唯一出路就是创新,他说:我们每天都在创新,可以说产品每天都在变化,只有不断地创新才能提升产品的附加值,才能使得产品终端价格也随之上涨。”

周晓光则建议外贸型外贸企业应该建立自己的销售渠道,企业若能自己掌控销售、营销、零售的渠道,“抵抗力”就强了。

### 转型升级： 要坚持发扬浙商精神

近段时间来,媒体、网络铺天盖地的报道浙江经济、浙商企业如何“身临绝境”……

浙江省科技厅厅长蒋泰维说,经过调研,情况没有媒体报道的那么糟糕。他说,所谓危机,就是有“危”亦有“机”,一些有能力的企业应抓住时机,收购、并购那些资金链出现问题的企业,或者向一些没有资金有技术、有研发成果的企业购买技术等等;企业不但要在逆境中求生存,更要有“化险为夷”的能力。

昨天,与会的很多政府职能部门负责人和专家达成一个共识:宏观经济环境的各种不利因素下,恰是企业转型升级的大好时机。不管是企业家还是各领导专家和们都普遍认识到,企业升级就是要从低端走向中高端,要有自主的品牌,以提高企业的核心竞争力。当然,如同创业之初一样,创业必定是要有创新作伴的,企业升级必然也将是一轮创新的过程。

而在转型升级过程中,坚持发扬浙商精神尤为重要。浙江省电信有限公司副总经理浦德松说,企业家们除了自救,还要有抱团意识。

姚教授补充说,比现在艰难多的困难浙商都跨过了,现在这道坎难不倒浙商的。浙江大学发展委员会主席张浚生鼓舞在座的青年企业家,“冬天来了,春天还会远吗?”