

■精品二手车试乘试驾

预约电话88283708

## 二手车奥运期间要“加油”

## 时报联手元通推“精品车试驾活动”

在奥运会这个举国欢腾的时期,元通二手车也推出了购车新举措,先试后买。所有购买元通精品二手车的读者,都可以先试驾,感受车况,再决定是否购买。

元通汽车广场一直致力于精品二手车的交易,所陈列的百余辆二手车,都是经过元通二手车的专家团认定,在元通二手车评估标准中,综合评分都在7分以上,车况非常良好的二手车。读者们可以放心购买这些二手车,更重要的是,这些车辆都可以先试驾再购车,让你充分体验车辆的性能后,再做决定。让希望购买二手车的你省去很多看不到、体会不到的烦恼。活动期间,所有陈列的精品二手车均可试驾,并且购车赠送油卡。预约报名热线:88283708。

## 本期推荐车辆

## 甲壳虫

车牌:浙A·××0J0

**基本信息:**全车原装进口,2007年9月上牌,蓝色,行驶里程2万公里。

排量:2.0L

**车辆配置:**自动挡,自动空调,天窗,真皮座椅,气囊,ABS。

**费用情况:**年检到2010年9月,养路费月交;

**车辆背景:**该车属于一年以内的准新车,且使用频率很低,在双休日游玩才使用,行驶道路基本以高速为主,全车没有任何碰撞,九成新以上。所有保养、维修记录都能在4S店查实。

售价:19.3万元



## 天籁

车牌:浙A·××B36

**基本信息:**2005年4月上牌,金色,行驶里程7万公里。

排量:2.4L

**车辆配置:**自动挡,自动空调,天窗,智能钥匙,真皮座椅,气囊,铝轮毂,ABS。

**费用情况:**年检到2009年4月,保险到2009年4月,养路费到2008年9月。

售价:15.6万元



## 夏利2000

车牌:浙A·××011

**基本信息:**2003年10月上牌,银色,行驶里程4万公里。

排量:1.3L

**车辆配置:**手动挡,手动空调,ABS。

**费用情况:**年检到2009年10月,保险到2008年10月,养路费到2008年12月。

售价:4.35万元

■二手车吧·淘车找小俞 热线电话:81779966

时报二手车版面自开张以来,连续推出过不少活动、交易,促成了很多起读者爱车的成交故事。随着二手车市的成熟,我们愿意以百分之百为人民服务的精神,帮助读者将爱车交易进行得更清楚、更轻松、更快乐。

想要购车的朋友拨打元通二手车精品展示区电话:88282770;了解新旧置换、购车等方面的情况,车辆过户、转籍可以拨打:88015358。

想买什么样的二手车?想知道怎样才能快速卖掉你的车?欢迎你来找时报的小俞。热线电话:81779966(每周一至周五,上午9点至下午5点),QQ:18062869。

本期评估师:王朕

## 福特S-MAX



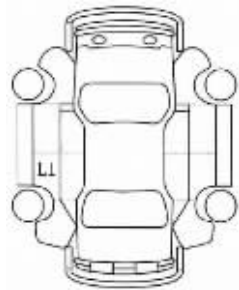
**基本信息:**2008年2月上牌,灰色,行驶里程7447公里,2.3排量。

**车辆配置:**自动挡,手动空调,气囊,电动车窗,铝轮毂,ABS,CD。

**费用情况:**年检到2010年2月,保险到2009年2月,养路费到2008年12月。

**检查情况:**该车事故评价为“无”,车身外观评价为4分;机械:发动机工作良好,评3分;内饰:内饰较新,评1.5分;综合评分为8.5分,综合行驶里程与上牌时间,该车评级为9级。

**评估价格:**该车上牌时间短,行驶公里数少,车身外观及内饰较新,综合行驶里程与上牌时间条件,目前给出交易参考价格为16.38万元。



## 派朗

**基本信息:**2006年9月上牌,红色,行驶里程27990公里,1.7排量。

**车辆配置:**手动5档,手动空调,真皮座椅,气囊,电动车窗,助力转向,铝轮毂,ABS,CD。

**费用情况:**年检到2008年9月,保险到2008年9月,养路费到2008年12月。

**检查结论:**该车车身外观较新,发动机运作良好,内饰较新,对该车事故评价为“无”,车身为4分,机械为3分,内饰为1.5分。

**综合:**总分为8.5分,综合行驶里程与上牌时间条件,该车评价为8级,给出交易参考价格为6.58万元。



## 派利奥

**基本信息:**2006年7月上牌,红色,行驶里程为40987公里,1.5排量。

**车辆配置:**手动5档,电动车窗,手动空调,ABS,CD。

**费用情况:**年检到2008年4月,养路费月交,保险已到期。

**检查结论:**该车车身上有多处划伤痕迹,发动机运作良好,对该车事故评价为“无”,车身为3.5分,机械3分,内饰1分。

**综合:**总分为7.5分,综合行驶里程与上牌时间条件,该车评价为8级,目前给出交易价格为4.5万元。



■二手车车市扫描

## 3.0L以上新车将大幅涨价

## 二手车价格岿然不动

□时报记者 俞冲杰

上周“大排量消费税”终于落地,这个重磅消息已经引发了大排量车一轮涨价,而且部分超百万的新车,涨幅还真不小。对新车价格异常敏感的二手车又有何反应呢,会不会给淡季市场吹响复苏冲锋号?

## 价格影响空间不大

此次消费税调整的是3.0L以上和1.0L以下排量的新车,1.0L以下的车虽然降低了2个百分点,但是由于车价本身不高,对终端新车销售价格的影响,只有几百元上下,再过渡到二手车就可以忽略不计了。3.0L以上的车子车价原来就比较高,影响可能会有点,目前来看,杭州本地大排量新车调价幅度还不小,所以二手车价格目前没有调整,但是不排除随着新车价格进一步上涨之后的变动。”百优卡二手车的汪总经理结合本地行情解读该政策,消费税本来就是针对生产企业收取的费用,现在这个费用经过厂商、经销商,转移到消费者身上,在这三个消费环节中,每个环节都分摊了部分涨价,所以轮到二手车第四个环节时,这个影响就弱化了。”

本次大排量消费税上涨,对大排量的准新车有一定影响,对两年以上的车子,基本没有影响。目前来看,一个是影响车型比较少,所占的比重不大,第二价格没有大的调整,只有几万元,对于百万级的车来说,新车销售价几万的波动,不会对价格链末端的二手车价



元通汽车广场

格有任何影响,整个产业链太长,传导效应基本失效。还有一个问题,原来想购买大排量车的人,本来消费心理就不是省钱,对于涨价的部分并不会很在意,最多可能会延缓他们购车的时间而已。”中古二手车的柯总明确表示,就目前新车价格变动的幅度,大排量二手车价格变化甚微。

## 油价影响更为显著

相对大排量税对市场的影响,我还是油价的关注度更高。上个月我们有好几个客户,想买大排量二手车,但最后都选择了2.5L或者2.3L的车子,而且6月油价上涨后,2.0L以上排量车子的销量有进一步萎缩的迹象。我们公司库存里,40多个车中,只有不到10个

是大排量车,这几个月销售每月平均最多3台,上个月一台都没有卖出去。”广源二手车的李经理介绍,相对大排量消费税,油价对大排量二手车的影响更为显著。去年3.0L的GL8来一台卖一台,可以说供不应求,现在就算车况非常好的车,也没人要,原因很简单就是排量太大,费油。很多2.5L左右的中级车,发动机技术都很先进,大排量油耗也不高,相对3.0L以上,纯粹讲究动力的车来说,肯定是又经济又实惠。”

我原来打算买个中排量的二手车奔驰,考虑到油耗实在太高,最后还是选择奥迪的车。而且,对未来油价进一步上涨的预期仍在加强,随时可能会加价,相比一次性支出的消费税,加油的增加对心理的杀伤作用更大。”刘先生表达了自己的担心。