

昨晚,杭州市中国旅行社(以下简称杭中旅)总经理朱光明召集公司各部门负责人,通报了一个紧急决定:从11月14日起,公司将在全省范围内接受“杭州直航台湾首发团”预约报名,报名地点放在湖墅路公司总部。

促成朱光明作出这个决定的,是来自行业内部的一条消息。据预计,在下个月20日前后,杭州将开通直通台北的航班。消息一旦属实,距离杭州直航台北只有一个多月时间。

“如果现在不启动的话,首发团时间就会存在问题。”朱光明表示,杭州游客如果去台湾旅游,办理证件大概要花去25天的时间。

其实,朱光明紧急启动“杭州直航台湾首发团”预约报名的初衷,担心的不仅仅是办证时间问题,他更希望通过台湾直航游,能带领杭州的旅游市场走出当前的低迷窘境。

□时报记者 陈勇



一名旅行社工作人员正在展示特价机票 CFP 供图

杭州旅游业年底缩水五成 低价牌未能救市 转机看台湾直航游

旅游业身背两重压力

开始向全球弥漫的金融危机,不仅让经济陷入低迷,而且蔓延到股市、楼市和汇市。不仅如此,旅游业也未能幸免。

其实,每年的11月份到春节之前

这段时间,对旅游行业来说,就属于一年之中最淡的淡季。”杭州国际旅行社散客中心总监韩俊说,加上现在经济如此不景气,旅游业陷入“双寒冬”已成既定事实。

据韩俊介绍,以最为火爆的九寨沟游为例,在过去的一个月里,前往九寨沟的游客只有100来人,而在往年同期,九寨沟游每个月可以做到700人,而现在的游客人数还不到往年的20%。

旅行社低价“救市”

面对这种窘境,一些旅行社打起了低价牌。如杭州海外旅游有限公司推出的巴厘岛5日游,价格只要6870元,不仅价格比春节期间便宜近半,还送香港6天游。

而杭州国际旅行社推出的北京双飞5日游,价格只要1399元,价格只有今年

春节价格的2折多点。这段时间出去旅游,价格不仅是今年以来最实惠的,也是近年来所罕见的。”韩俊表示。

支撑旅游公司大打低价的,除了经济低迷带来的低迷人气因素之外,与当前众多航空公司惨淡的经营不无关系。“一些机票的价格甚至比火车票还便宜,

这也直接给旅行社提供了降价空间。”杭州天马旅行社一位负责人表示。

然而,针对旅行社低价“救市”行为,市场的反应却并不热烈。据了解,杭州不少旅行社今年接团情况并不乐观,缩水率近5成,一些中小旅行社已经出现半停工甚至停业状态。

冀望台湾直航游

与当前大多旅游线路低迷现状不同的是,台湾游成为杭州旅游市场为数不多的亮点。

来自杭中旅的数据显示,从今年7月中旬开通台湾游以来,该旅行社每月可以接到十多个团,每个团的人数在30人左右。与其他线路有所不同的是,台湾游线路只有

两条,均走的是高端路线,一种为10500元的豪华游,一种为8888元的精华之旅。

但由于目前杭州各大旅行社开通的台湾游,不是转道上海再飞台湾,就是从香港或澳门转机。如果实现直航,杭州游客去台湾旅游,时间成本就可以节省6个小时,经济成本也将下降近400元。”杭

中旅总经理朱光明表示。

不仅如此,对于台湾直航游,朱光明给予了更多期盼。朱光明表示,届时,公司将不断丰富台湾游的线路,还将赋予线路更多的内容,例如冬天增加温泉项目,还有台湾著名的小吃项目等,希望杭州旅游业能过一个暖冬”。

银泰店庆今天打响 折扣有望再破位

□时报记者 卢航

时报讯 昨天早上,手机里的一条短信让吴小姐吓了一跳:杭州大厦年度VIP特别巨献,流行服饰最高满400减280。”

银泰10周年店庆打折今天开始,其他商场却提前发力,一举让折扣力度再度破位。难怪有消费者猜测,400减300什么时候到来?”也有人认为,再大的数字也只是商家玩玩噱头罢了。

这几天,银泰和解放百等商场“满400减260”的广告都未停过,利星商场则挂出了“满300送400”或者“满450立减50再送550元赠券”,却没有引发“血拼族”多少热情,因为大家都在等待即将到来的银泰10周年庆。不过,昨天杭州大厦最低打到“满

400减280”的广告,却让大家一下来劲了。事实上,昨天在杭州大厦,真打到“满400减280”的品牌共10多个左右,大多品牌折扣则在6折至8折。

但这也足以让“血拼族”热血沸腾。银泰明天店庆,该打出满400减300了吧。”不少消费者这样猜想。

不过,截至昨晚11点,银泰旗下几家商场的折扣力度仍未有揭晓。记者联系了武林店、百大和西湖店三家商场相关负责人,均表示还在开会商议。

银泰10周年庆力度会不会比“满400减280”更大?银泰相关负责人表示不好说,但一定会给消费者更多的实惠来制定打折方案。满多少减多少的数字其实只是个噱头,还是要看真正参加活动品牌的范围有多大。”

去年年底,“满400减190”还是比较普遍的力度。今年,“满就减”力度却一破再破,让人大跌眼镜。“满400减300”真的不远了?”

说不定很快就会来,今年的情形已很难预测,有点失控了。”一家商场负责人表示,因为今年经济形势不乐观,消费出现一定萎缩。现在到了年底,经销商货物积压较多,离商场的预定销售目标也有一定距离,不得不加大折扣力度吸引消费者。

不过一些经销商和消费者觉得,折扣其实只是个数字游戏罢了。

一位经销男装的代理商透露,今年下半年,该品牌的服装标签价起码提高了20%。如果不这么做,等于卖一件亏一件。”要跟上商场的打折力度,他觉得实在有点累,但不打折也不行,因为整个市场都在大做折扣。

机票价“跳水” 首次大范围

□见习记者 吴联铁

时报讯 从杭州飞北京仅230元,从杭州飞深圳仅250元,从杭州飞广州最低只需210元……杭州始发航班机票价纷纷“跳水”。业内人士表示,目前价格在2折左右的航线每天多达10多条。

往年也会有超低价机票,但像今年出现这么大规模的打折,还是头一遭。”萧山机场国内销售办公室林松说。

林松告诉记者,从杭州出发到北京、广州、深圳等地的机票折扣,基本上只有2折,已经非常接近火车票价。比如杭州飞广州,打2折之后票价仅为210元,加上机场建设费和燃油税,仅需410元,比杭州到广州硬卧票价只高出几十元。

国际航线价格也降低不少。如上海出发至欧洲的往返特价机票,价格仅3000多元;11月份,国航上海飞巴黎或法兰克福的往返特价机票,价格不到4000元。

萧山机场国际部的龚经理说:“国际航线折扣虽不惊人,但下调幅度也比较大。”他说,去年11月份的时候,国航上海飞法兰克福、巴黎的往返票价分别为5200元、4800元,现在却只要3850元、3800元。

众所周知,11月、12月是航空淡季,商务、旅游客流都会减少。但业内人士也很惊讶,今年出现的“大范围降价”,却在往年任何时候都未出现过。

龚经理认为,受金融危机影响,许多企业很不景气,个人收入也受到了不同程度的影响,许多人外出开会、办事,以前会坐公务舱或头等舱,现在大多选择了普通舱;有些企业之前会派三五个人出差,现在能只派一个人就尽量一个人了。而不少散客也取消了原定的出行计划。”

此外,一位不愿透露姓名的某航空公司负责人向记者透露,乘客变少,经营业绩受影响,而航空公司基本是上市公司,需要向股东提交一份漂亮年报,所以选择在年底冲刺一下也在“情理”之内。