

雪中“宋”电13亿度 5年纯电免费行

比亚迪5·20杭州新增用户716名

如今凡是提及电动汽车,在消费者的印象中比亚迪是当仁不让的先驱者。十几年来,比亚迪专心地让新能源车从“自造”走向“智造”,成为新能源汽车市场的领跑者。

我们试想一下,如今限行限牌的杭州,油费也不便宜,有款车价格实惠、不限行、不限牌,你会怦然心动吗?5月20日,比亚迪以爱的名义,在杭州秋名山山西溪湿地试驾场举办了一场“强大中国车 王朝擂台赛”活动,杭城首批宋DM客户拿到爱车的同时秦100、唐100、宋DM也在专业赛道上表现不俗。比亚迪用实力告诉你,不限行、不限购,同时还是红灯起步王。上午试驾结束后,下午的“比亚迪天猫520杭州抢购会”紧随其后,比亚迪全系总计订单716台,对单场团购会而言,这个数字着实厉害了。

□时报记者 童佳艺

13亿度电“宋”你绿色出行

4月17日,上海车展前夕,比亚迪品牌发布会上公布了一项补贴政策,购宋DM前1万名用户提供1万元的电费补贴。按照民用电价,可以购买1.6万度电,这些电能够驱动宋DM纯电行驶超过8.5万公里,相当于普通用户5年的行驶里程。换言之,消费者几乎可以5年内免费用车,仅油费这一项就能省下好几万元。

绿色出行不是空话,比亚迪在给消费者出行带来便利的同时,尾气排放也对消费者的环境及身心健康带来消极的影响。据测算,每少使用1升汽油可减排2.3千克“二氧化碳”,若驾驶新能源汽车,每台车平均一年能够节省1200升汽油,减排2760千克“二氧化碳”,相当于植树150棵。比亚迪宣布,将给比亚迪新能源车的车主以及将要购买比亚迪新能源车的车主派发13亿度电,用实际行动践行绿色出行的愿景。

比亚迪让你不限牌

现如今想要一块杭州车牌有多难,这其中的艰辛自然无需言表。今年4月杭州市小客车增量指标竞价结束,其中个人最低成交价为4万元。从以往的数据来看,4月并非参与竞价人数最多的一个月,3个月共有6421个人参与竞价,比4月多了近500人,但是最低成交价是36000元,比4月低4000元,也就是说竞价人数与成交价之间并不一定成正比关系。数据严肃地表明,小客车的个人车牌竞价呈总体上升趋势。

竞拍价格居高不下,偏偏摇号又始终不中,记者自2014年初加入摇号大军,竟然连一次同名同姓的中标都没有赶上,想要一块浙A车牌有多难可想而知。或许是时候换个角度,看看新能源车的新世界了。不管是免征购置税,还是国家地方的双重补贴,都让新能源车成为了不错的选择。

摇号、竞拍的竞争如此激烈,想要



买车的你何不尝试下新能源车这一合法的“插队”捷径。这不为了让大伙儿绿色出行,比亚迪铆足了劲推出更接地气的新能源车。以宋DM为例,免摇号、免购置税、3.6万元补贴、补贴后17.99万起!

疾速4.9秒唯快不破

浙A牌照解决完毕,那周末的景区限行又该如何解决,特别是暑假即将来临,带孩子周末去个景区也是常有的。比亚迪宋DM不受杭州市区“错峰限行”和西湖景区“单双号限行”措施的限制。也就是说,买了新能源车上了浙A牌后,每天24小时都能在杭州畅行无阻,和“限行”“限号”say good-

bye!

对于家用汽车而言,百公里加速进入10秒的很少,不是不想快,而是快不起来!否则购车成本将成倍上涨。通常能跑进5秒的大多是百万级豪车超跑,其价格妥妥过百万!4.9秒破百的宋DM在加速度上却要甩豪车半个车身,而其却仅是个20万级别的国产中级SUV。

宋DM之所以跑得这么快,关键在于它搭载了一套113kW的1.5T发动机与两台电动机组成的混动系统。使得该车型在混动模式下,可最大输出333kW的总功率和740N.m的总扭矩,充沛的动力输出使得宋DM一骑绝尘。红灯起步王就是这样炼就的,只要红灯变等,一骑绝尘看我笑。

平行进口车便宜又好? 消费者购买到底会不会水土不服?

现如今很多想要买车的消费者对一个新鲜事物很感兴趣,那就是平行进口车。平行进口车以其实惠的价格得到了很多车主的关注。那么平行进口车真的如大家所传的那么便宜实惠吗?时报带您深入了解平行进口车的那些门道。

□时报记者 王增益

平行进口车是什么?

平行进口汽车,是指未经品牌厂商授权,贸易商从海外市场购买,并引入中国市场进行销售的汽车。由于进口地不同,可分为“美规车”“中东版车”等,以区别于授权渠道销售的“中规车”。简单地讲就是通过贸易商把在海外销售的汽车进口到国内销售。

平行进口车好在哪里?

首先平行进口车在价格上面的优势确实是很明显的,尤其是在价格较高的豪华车上,与国内价格一比往往能多出一辆紧凑型轿车的价钱。价格总体优惠力度在10%-20%之间,确实非常诱人。

记者实地在长三角汽车文化城平行进口车港口直销中心的商家处了解到,例如同样是丰田的普拉多,在丰田的4S店里指导价48.9万元,而通过平行进口车,仅售40.88万元,足足相差了8万多元。4S店里销售的进口车,除了在海外售价基础上附加各种税费之外,该品牌的中国各级经销商还获取了丰厚的利润,这也是近年来进口车频频被批



价格虚高的原因。而相对来说,平行进口车属于跨过总经销直接从国外进口,中间少了很多利润环节,成本上也自然会低很多。

消费者能够购买中国市场没有的海外车型,也是平行进口车的一项重要优势。记者从直销中心的商家处得知,平行进口车是直接来自北美、中东、欧洲等地区进口,汽车款式与中规车并不一定一致,平行进口车配置更加丰富可选。还能买到一些尚未在国内销售的豪华跑车、皮卡、房车车型。

还有一部分是消费者可以在购买车型的具体款式和提车时间上会有优势,比如说海外新车上市后,有时会因为一些汽车厂商战略规划、国内认证等原因未在中国上市。但作为平

行进口车来说,在这方面就有着天然的优势,贸易商在海外采购后,再运至国内销售,省去了很大一部分新车在国内上市的等待时间。

平行进口车“十全十美”吗?

记者咨询了长三角汽车文化城车辆管理所的工作人员吴女士,她表示在上牌方面,目前市场上销售的平行进口车具备海关和检验检疫局的正规合法手续,但由于非中规车是车企为非中国区域生产的车型,这类车证书上所列的车辆相关信息是进口商申报的改装车辆的信息,有可能与关单、商检单上的相关车辆信息不一致,而车管所也没有这些改装品牌车

型的任何数据信息。这样一来,要是遇到部分管理严格的地方车管所质疑时,就很可能遭遇上牌难。

在售后服务和车辆维修方面,记者也咨询了资深汽车维修技术庞师傅,他表示目前主要汽车品牌均不对平行进口车提供保修服务,因此平行进口车无法享受厂家质保,也不被纳入“汽车三包”范围。据质检总局不完全统计,目前消费者对平行进口车售后服务的投诉率在33%左右。许多平行进口车在国内销量本身就不大或者根本就没有国内对应的车型。这些非中规车型在零件方面处境有时很尴尬,这就造成了平行进口车在国内维修难成为一个现实的问题。

购车要谨慎 售前需防范

记者也就此咨询了吴肖臣律师,他表示消费者在选购平行进口车时需要做到售前防范,比如,选择可靠的汽车销售公司,谁开的发票,谁负责,国家政策规定最终开具汽车销售发票的公司为客户提供质保。如果经销商提供的是非本地或是非本公司开具的发票,车辆一旦出现问题,销售车辆给您的公司不承担责任,您若要维权,要到开具发票的公司所在地进行起诉,消费者往往是索赔无门。

●总结

平行进口车正在越来越平凡地进入公众视线,许多消费者对购置平行进口车还持观望态度。平行进口车有利有弊,到底实惠不实惠就见仁见智了。但只要了解自己的需求以及承受风险的能力,相信各位车主就可以找到一辆好用又实惠的爱车。